

BILL PARNELL SE DIRIGE A LOS PARTNERS Y CLIENTES DE DATALOGIC ADC

Estimado Partner y Cliente,

Gracias por tu continuo apoyo y lealtad durante este período en el que Datalogic ADC ha dado importantes pasos orientados a asegurar un futuro brillante para todos nosotros.

Convertir cuatro entidades separadas en una única empresa no ha sido fácil, pero gracias a nuestro trabajo en equipo y nuestro compromiso, Datalogic ADC ha conseguido implementar las mejores prácticas y el más potente Go-to-Market-Model para asegurar soluciones de calidad y servicios en tiempo real desde una organización única y consolidada.

En los últimos tres meses hemos conseguido mucho como Datalogic ADC:

Ahora, nuestros clientes tienen “un único interlocutor”, y les ofrecemos una gama de productos completa que cubren múltiples aplicaciones e industrias. Nuestra gama de lectores manuales y escáneres fijos para retail, nuestros terminales portátiles y nuestras soluciones de negocio integradas no se pueden comparar en términos de rendimiento, fiabilidad, calidad y eficacia. Además, próximamente lanzaremos sistemas muy novedosos. Como ejemplo, actualmente estamos desarrollando un [sistema de checkout revolucionario](#).

Después de sólo 3 meses de operativa, Datalogic ADC está más que preparada para ofrecer un apoyo consistente y eficaz a nuestros Partners y Clientes, además de ofrecer flexibilidad para futuras expansiones.

Gracias por tu paciencia durante este período de transición. Los Partners de Datalogic ADC serán siempre nuestra prioridad. Creemos absolutamente que la relación con nuestros Partners es la pieza clave del éxito en el mercado.

Atentamente,



Bill Parnell

President & CEO

Datalogic ADC Inc.