IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA IL RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE AL 31 MAR 2018

RICAVI A 142,9 MILIONI DI EURO

EBITDA A 22,0 MILIONI DI EURO, PARI AL 15,4% DEI RICAVI

UTILE NETTO A 11,2 MILIONI DI EURO, PARI AL 7,8% DEI RICAVI

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA POSITIVA A 32,3 MILIONI DI EURO

• Ricavi a 142,9 milioni di Euro in crescita dell'1,0% (+7,8% a cambi costanti) rispetto a 141,5 m di Euro al primo trimestre 2017.

• EBITDA[1] a 22 milioni di Euro in aumento del 5,7% rispetto a 20,8 milioni di Euro al p trimestre 2017; EBITDA margin in crescita dal 14,7% al 15,4%.

• Utile netto a 11,2 milioni di Euro rispetto a 11,9 milioni di Euro al primo trimestre 2017.

• Ulteriore miglioramento della Posizione Finanziaria Netta positiva a 32,3 milioni di Euro risp 30,1 milioni di Euro al 31 dicembre 2017.

Bologna, 9 maggio 2018 - Il Consiglio di Amministrazione di **Datalogic S.p.A.** (Borsa Italiana S DAL), società quotata presso il Mercato Telematico Azionario – Segmento Star – organizzato e gest Borsa Italiana S.p.A. ("Datalogic") e leader mondiale nei settori dell'acquisizione automatica dei d dell'automazione industriale, ha approvato in data odierna il resoconto intermedio di gestione al 31 m 2018.

L'Amministratore Delegato del Gruppo Datalogic, Valentina Volta, ha così commentato*: "Nei pri mesi dell'anno i ricavi del Gruppo sono aumentati a cambi costanti del 7,8% raggiungendo i 143 mili Euro, con una crescita a doppia cifra a cambi costanti nei principali settori di riferimento del bu Datalogic e, in particolare, nel settore Retail che dopo aver registrato una performance negativa ultimi due trimestri del 2017 ha evidenziato un recupero, con una crescita del 4,9% a cambi correnti 12,6% a cambi costanti, grazie all'acquisizione di importanti progetti su clienti di primaria importa tutte le aree geografiche. La crescita del settore Manufacturing è stata trainata dall'acquisizione di clienti in Cina, mentre quella del settore Transportation & Logistics è stata trainata dall'acquisizio commesse sui principali corrieri postali USA, oltre che dall'acquisizione di nuovi clienti in EMEA e La crescita nei principali settori è stata parzialmente contenuta dall'andamento sfavorevole del c Euro/Dollaro e dal calo del fatturato verso la distribuzione per effetto di un fisiologico trend stagion riduzione dello stock dei principali distributori. Tutte le geografie sono cresciute a cambi costanti, incl Nord America che ha beneficiato di importanti commesse nel Retail e nel T&L. Prosegue la cres doppia cifra in Cina e Corea. Sono soddisfatta inoltre dalla redditività del primo trimestre che v consolidamento del miglioramento del margine lordo di contribuzione acquisito nel corso del 2017. Q consente all'azienda di continuare ad accelerare gli investimenti in R&D e nel rafforzamento organizzazioni commerciali necessari a proseguire la nostra crescita."*

I ricavi netti consolidati ammontano a 142,9 milioni di Euro e, nonostante un andamento sfavorevo cambio Euro/Dollaro, risultano in aumento dell'1% rispetto a Euro 141,5 milioni al 31 marzo 2017 (+7 cambi costanti).

Il **margine lordo di contribuzione**, pari a 69,8 milioni di Euro cresce del 5,5% rispetto a 66,2 mili Euro realizzati nello stesso periodo dell'esercizio precedente (+11,2% a cambi costanti) e l'inciden ricavi migliora di 2 punti percentuali, passando dal 46,8% del 2017 al 48,8% del 2018 (+1,5 percentuali a cambi costanti). Il miglioramento è riconducibile principalmente al miglioramento del alle efficienze nel costo dei materiali.

I **costi operativi**, pari a 51,9 milioni di Euro, sono in aumento del 4,6% (+13,7% a cambi costanti) risp 49,6 milioni di Euro dello stesso periodo del 2017, ed aumentano di 1,2 punti percentuali come inciden fatturato, passando dal 35,1% al 36,3% (+1,9 punti percentuali a cambi costanti). Si evidenzia in partic

- un incremento delle spese di Ricerca e Sviluppo cresciute del 10% a 14,5 milioni di Euro (+23,2% a costanti) con un'incidenza del 10,2% sui ricavi (pari al 10,6% nel core business rappresentato dalla div Datalogic) rispetto al 9,3% registrato nello stesso periodo del 2017,

- un incremento delle spese di Distribuzione cresciute del 5,4% a 25,8 milioni di Euro (+13,7% a costanti) con un'incidenza del 18% sui ricavi rispetto al 17,3% registrato nello stesso periodo del 2017.

Il **Margine Operativo Lordo (EBITDA)** cresce del 5,7% passando da 20,8 milioni di Euro del trimestre 2017 a 22 milioni di Euro (+4,2% a cambi costanti) mentre l'incidenza sui ricavi (EBITDA m sale dal 14,7% al 15,4%, grazie principalmente al miglioramento del margine lordo di contribuzione.

Il **Risultato Operativo (EBIT)** cresce dell'8,3% a 16,5 milioni di Euro rispetto a 15,3 milioni di dell'esercizio precedente (+2,6% a cambi costanti), con un'incidenza sui ricavi che passa all'11,6 10,8% del primo trimestre 2017.
Gli oneri non ricorrenti pari a 0,8 milioni di Euro (0,3 milioni di Euro nel primo trimestre 2017) sono r principalmente ad operazioni di ristrutturazione di alcune funzioni aziendali.

La **gestione finanziaria** è negativa per 1,8 milioni di Euro, rispetto ad un risultato negativo di 1,1 mili Euro dello stesso periodo del 2017, per effetto principalmente dell'andamento delle differenze ca negativo per 0,8 milioni di Euro, dovuto all'effetto del deprezzamento del Dollaro sui saldi netti del Gr L'aumento degli oneri finanziari per 0,4 milioni di Euro, rispetto al primo trimestre 2017, è ricondu all'incremento del debito lordo.

L'**utile netto di Gruppo** èpari a 11,2 milioni di Euro, risulta in flessione del 6,1% rispetto all'utile real nello stesso periodo dell'esercizio precedente, pari a 11,9 milioni di Euro.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 marzo 2018 è positiva per 32,3 milioni di Euro in migliorame 42,8 milioni di Euro rispetto al 31 marzo 2017 (negativa per 10,5 milioni di Euro) e in miglioramento milioni di Euro rispetto al 31 dicembre 2017 (positiva per 30,1 milioni di Euro).

Il **Capitale Circolante Netto Commerciale** al 31 marzo 2018 è pari ad Euro 72,8 milioni di Eu aumento di 11,3 milioni di Euro rispetto al 31 dicembre 2017 e in diminuzione di 8,4 milioni di Euro ri al 31 marzo 2017.

ANDAMENTO DEL TRIMESTRE PER DIVISIONE

	Ricavi			EBITDA		
€000	Q1 2018	Q1 2017	Var. %	Q1 2018	Q1 2017 (*)	V
Datalogic	132.567	131.523	0,8%	20.803	21.071	(1,3
Solution Net Systems	6.093	4.964	22,7%	957	90	963
Informatics	4.773	5.966	(20,0%)	139	(446)	(131
Rettifiche	(491)	(929)	(47,1%)	53	49	7,3
Totale	**142.942**	**141.524**	**1,0%**	**21.952**	**20.764**	**5,7**

(*) Si segnala che a partire da giugno 2017 alcune voci di importo non significativo sono state riali fra le diverse divisioni, i dati comparativi al 31 marzo 2017 sono esposti coerentemente.

La **Divisione Datalogic** ha registrato, nel primo trimestre, un fatturato di 132,6 milioni di Euro in cr dello 0,8% rispetto allo stesso periodo del 2017 (+6,8% a cambi costanti), con un andamento positi EMEA, Latin America e APAC, in particolare in Cina e Corea dove si è registrata una crescita di o 15% (+25,9% a cambi costanti). L'EBITDA della divisione è pari a 20,8 milioni di Euro ed è dim dell'1,3% con un'incidenza sul fatturato pari al 15,7% (16,0% al 31 marzo 2017), tale decreme riconducibile ai maggiori investimenti in Ricerca e Sviluppo ed all'aumento delle Spese di Distribuzio l'avvio del piano di sviluppo commerciale, in linea con la strategia del Gruppo.

	Q1 2018	%	Q1 2017(**)	%	Variazione	Var. %
Retail	68.479	51,7%	65.271	49,6%	3.208	4,9%
Manufacturing	41.572	31,4%	36.543	27,8%	5.029	13,8%
Transportation & Logistic	12.797	9,7%	10.556	8,0%	2.241	21,2%
Healthcare	4.555	3,4%	7.081	5,4%	(2.526)	(35,7%)
Channel (Unallocated) (*)	5.164	3,9%	12.072	9,2%	(6.908)	(57,2%)
Ricavi totali	**132.567**	**100,0%**	**131.523**	**100,0%**	**1.044**	**0,8%**

(*) Il settore Channel (Unallocated) include i ricavi non direttamente attribuibili ai 4 settori identificat
(**) Si segnala che i dati del 2017 sono stati riesposti.

• Il settore **Retail** evidenzia un incremento del 4,9% rispetto allo scorso anno (+12,6% a cambi cos principalmente in EMEA (+11,1%) e Latin America (+12,5%), dopo aver registrato una perfor negativa negli ultimi due trimestri del 2017.

• Il settore **Manufacturing** si conferma in espansione, con crescita del 13,8% rispetto allo scorso (+18,2% a cambi costanti) trainato soprattutto dalla crescita in EMEA (+14,3%) e Cina e Corea (+42,1%

• Il settore **Transportation & Logistics** ha registrato un incremento pari al 21,2% rispetto allo periodo del 2017 (+29,6% a cambi costanti) con una crescita a doppia cifra in Emea e Nord America.

• Il settore **Healthcare** registra un decremento del 35,7% (-30,2% a cambi costanti) rispetto al trimestre 2017 che aveva registrato risultati eccezionalmente positivi per l'acquisizione, nel primo sem

2017, di commesse in alcune delle principali catene ospedaliere americane.

Le vendite tramite canale distributivo soprattutto alla piccola e media clientela non direttamente attrib ad alcuno dei 4 settori principali, registrano un decremento del 57,2% per effetto di un fisiologico stagionale di riduzione dello stock dei principali distributori oltre all'effetto cambio negativo in America.

La **Divisione Solution Net Systems** ha registrato ricavi per 6,1 milioni di Euro in aumento del 2 rispetto al primo trimestre 2017 (+32,9% a cambi costanti) per effetto dell'acquisizione di ult importanti commesse, sia nel settore postale sia in quello retail. L'EBITDA della divisione è pari a 1 m di Euro con una incidenza sul fatturato pari al 15,7% rispetto all'1,8% del primo trimestre 2017.

La **Divisione Informatics** ha registrato, nel primo trimestre, un fatturato di 4,8 milioni di Eu diminuzione del 20% (-8,3% a cambi costanti) rispetto al primo trimestre 2017. L'EBITDA della divisi pari a 0,1 milioni di Euro (negativo per 0,4 milioni di Euro nello stesso periodo del 2017).

ANDAMENTO PER AREA GEOGRAFICA

La seguente tabella evidenzia la ripartizione per area geografica dei ricavi del Gruppo conseguiti nel trimestre 2018 confrontati con lo stesso periodo del 2017:

	Q1 2018	%	Q1 2017(**)	%	Variazione	Var. %
Italia	14.379	10,1%	12.271	8,7%	2.108	17,2%
EMEA (escluso Italia)	67.403	47,2%	66.355	46,9%	1.048	1,6%
Totale EMEA (*)	**81.782**	**57,2%**	**78.626**	**55,6%**	**3.156**	**4,0%**
Nord America	39.642	27,7%	43.590	30,8%	(3.948)	(9,1%)
Latin America	2.897	2,0%	2.612	1,8%	285	10,9%
APAC (*) (incl. Cina)	18.621	13,0%	16.696	11,8%	1.925	11,5%
Ricavi totali	**142.942**	**100,0%**	**141.524**	**100,0%**	**1.418**	**1,0%**

(*) EMEA: Europa, Middle East e Africa; APAC: Asia & Pacific
(**) Si segnala che a partire da giugno 2017 i dati per area geografica sono esposti in modo da rifl l'attribuzione delle responsabilità per area all'interno delle nuove organizzazioni commerciali del Gru dati comparativi al 31 marzo 2017 sono esposti coerentemente

Nel corso del primo trimestre 2018, si registra una crescita in EMEA pari al 4% (+5,4% a cambi costa una crescita a doppia cifra in APAC, pari all'11,5% (+22,6% a cambi costanti), trainata da Cina e ((+15,3% e +26% a cambi costanti) e in Latin America, pari al 10,9% (+27,7% a cambi costanti). Anda negativo in Nord America con un decremento del 9,1% attribuibile sostanzialmente all'effetto ca negativo (+5,2% a cambi costanti).

EVENTI DI RILIEVO DEL TRIMESTRE

Non vi sono eventi significativi da segnalare.

EVENTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO

In data 3 aprile Datalogic ha sottoscritto con un intermediario di primario livello un accordo aver

oggetto il riacquisto sul mercato di azioni proprie (buy back), in attuazione della delibera assemble autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie del 4 maggio 2017. L'interme effettuerà gli acquisti in piena indipendenza, nel rispetto di parametri e criteri contrattualmente pred oltre che dei vincoli della normativa applicabile e della delibera assembleare del 4 maggio 2017. Gli ac verranno effettuati in modo da assicurare il rispetto della parità di trattamento degli azionisti ex art. 1 T.U.F., nonché secondo le modalità operative stabilite nei regolamenti di organizzazione e gestione di Italiana S.p.A. In particolare, il contratto prevede il riacquisto di massime 500.000 azioni ed una durat mesi decorrenti dal 3 aprile 2018.

Il Consiglio di Amministrazione di Datalogic S.p.A. in data 23 aprile 2018, sentito il Comitato Cont Rischi, Remunerazione e Nomine, ha deliberato i termini essenziali del nuovo "Piano di Remunera 2018 – 2021", la cui adozione verrà sottoposta all'approvazione dell'Assemblea degli azionist convocata per il 23 maggio prossimo.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

I risultati del primo trimestre, pur con un impatto negativo sulle vendite dell'andamento del ca Euro/Dollaro, evidenziano un proseguimento della crescita dei ricavi.

Il Gruppo prosegue nella strategia incentrata sul continuo incremento degli investimenti in Ricer Sviluppo, sul miglioramento dei livelli di servizio offerti al cliente, sull'ulteriore rafforzamento organizzazioni commerciali in tutte le principali aree di sviluppo con particolare focus in Nord Ame sulla continua ottimizzazione dei costi di produzione accompagnata ad un forte presidio dei costi opera delle spese generali.

In assenza di cambiamenti significativi nei trend economici e di settore, il Gruppo prevede di perseguire anche nell'esercizio in corso obiettivi di crescita dei ricavi, con il mantenimento profittabilità e della solidità finanziaria.

***

Si ricorda che il resoconto intermedio al 31 marzo 2018 non è oggetto di revisione contabile e s disposizione di chiunque ne faccia richiesta presso la sede sociale, presso Borsa Italiana S (www.borsaitaliana.it), presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarket STORAGE", gesti Spafid Connect S.p.A., e sarà altresì reperibile sul sito internet della società www.datalogic.com (se Investor Relations) entro i termini di legge.

***

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari - Dott. Alessandro D'Aniello – dic ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile cont nel comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Tabella del CE Riclassificato (MOL) al 31 marzo 2018 – Euro/1.000

	Trimestre chiuso al					
	31.03.2018	% sui Ricavi	31.03.2017	% sui Ricavi	variazione	var %
Ricavi totali	**142.942**	***100,0%***	**141.524**	***100,0%***	***1.418***	***1,0%***
Costo del venduto	(73.136)	*-51,2%*	(75.329)	*-53,2%*	*2.193*	*-2,9%*
Margine lordo di contribuzione	**69.806**	***48,8%***	**66.195**	***46,8%***	***3.611***	***5,5%***
Altri Ricavi	457	*0,3%*	216	*0,2%*	*241*	*111,6%*
Spese di Ricerca e Sviluppo	(14.519)	*-10,2%*	(13.202)	*-9,3%*	*(1.317)*	*10,0%*
Spese di Distribuzione	(25.771)	*-18,0%*	(24.458)	*-17,3%*	*(1.313)*	*5,4%*
Spese Amministrative e Generali	(11.094)	*-7,8%*	(11.478)	*-8,1%*	*384*	*-3,3%*
Altri costi operativi	(493)	*-0,3%*	(467)	*-0,3%*	*(26)*	*5,6%*
Totale costi operativi ed altri costi	**(51.877)**	***-36,3%***	**(49.605)**	***-35,1%***	***(2.272)***	***4,6%***
Costi e ricavi non ricorrenti	(760)	*-0,5%*	(274)	*-0,2%*	*(486)*	*177,4%*
Ammortamenti derivanti da acquisizioni	(1.106)	*-0,8%*	(1.277)	*-0,9%*	*171*	*-13,4%*
Risultato operativo (EBIT)	**16.520**	***11,6%***	**15.255**	***10,8%***	***1.265***	***8,3%***
Risultato della gestione finanziaria	(1.065)	*-0,7%*	(773)	*-0,5%*	*(292)*	*37,8%*
Utile/(Perdite) da società collegate	0	*0,0%*	(140)	*-0,1%*	*140*	*-100,0%*
Utile/(Perdite) su cambi	(779)	*-0,5%*	(356)	*-0,3%*	*(423)*	*118,8%*
Utile/Perdita ante imposte (EBT)	**14.676**	***10,3%***	**13.986**	***9,9%***	***690***	***4,9%***
Imposte	(3.493)	*-2,4%*	(2.080)	*-1,5%*	*(1.413)*	*67,9%*
UTILE/(PERDITA) NETTO DI GRUPPO	**11.183**	***7,8%***	**11.906**	***8,4%***	***(723)***	***-6,1%***
Costi e ricavi non ricorrenti	(760)	*-0,5%*	(274)	*-0,2%*	*(486)*	*177,4%*
Ammortamenti e svalutazioni Imm. Materiali	(2.535)	*-1,8%*	(2.829)	*-2,0%*	*294*	*-10,4%*
Ammortamenti e svalutazioni Imm. Immateriali	(2.137)	*-1,5%*	(2.406)	*-1,7%*	*269*	*-11,2%*
Margine operativo lordo (EBITDA)	**21.952**	***15,4%***	**20.764**	***14,7%***	***1.188***	***5,7%***

Stato Patrimoniale Riclassificato al 31 marzo 2018 [2] – Euro/1.000

	31.03.2018	31.12.2017	31.03.2017
Immobilizzazioni Immateriali	39.678	41.980	49.445
Avviamento	169.239	174.343	186.319
Immobilizzazioni Materiali	68.779	69.733	71.316
Partecipazioni in collegate	11.660	11.757	8.515
Altre attività immobilizzate	50.383	50.058	55.467
Capitale Immobilizzato	**339.739**	**347.871**	**371.062**
Crediti Commerciali	73.878	83.195	82.344
Debiti commerciali	(91.294)	(107.651)	(90.800)
Rimanenze	90.226	85.938	89.658
Capitale circolante netto commerciale (CCNC)	**72.810**	**61.482**	**81.202**
Altre Attività Correnti	33.525	31.121	35.622
Attività destinate alla vendita	508	1.021	0
Altre Passività Correnti e fondi per rischi a breve termine	(77.115)	(71.621)	(81.806)
Capitale circolante netto (CCN)	**29.728**	**22.003**	**35.018**
Altre Passività a M/L termine	(25.365)	(26.747)	(30.141)
TFR	(6.566)	(6.633)	(6.743)
Fondi per rischi	(14.256)	(13.602)	(11.888)
Capitale investito netto (CIN)	**323.280**	**322.892**	**357.308**
Patrimonio netto	**(355.628)**	**(353.029)**	**(346.839)**
Posizione Finanziaria Netta (PFN)	**32.348**	**30.137**	**(10.469)**

Posizione Finanziaria Netta al 31 marzo 2018 – Euro/1.000

	31.03.2018	31.12.2017	31.03.2017
A. Cassa e Banche	259.771	256.201	123.686
B. Altre disponibilità liquide	11	11	49
b1. cassa vincolata	*11*	*11*	*49*
C. Titoli detenuti per la negoziazione	0	0	0
c1. Breve termine	*0*	*0*	*0*
c2. Lungo termine			
D. Liquidità (A) + (B) + (C)	**259.782**	**256.212**	**123.735**
E. Crediti finanziari correnti	0	0	0
F. Altri crediti finanziari correnti	0	0	0
f1. operazioni di copertura	*0*	*0*	*0*
G. Conti correnti bancari passivi	278	92	257
H. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	48.717	48.108	34.380
I. Altri debiti finanziari correnti	4.214	2.913	2.424
i1.operazioni di copertura	*0*	*0*	*718*
i2.debiti per leasing	*0*	*0*	*173*
i3.debiti finanziari correnti	*4.214*	*2.913*	*1.533*
J. Indebitamento finanziario corrente netto/(posizione finanziaria netta corrente) (G) + (H) +(I)	**53.209**	**51.113**	**37.061**
K. Indebitamento finanziario corrente netto/ (posizione finanziaria netta corrente) (J) - (D) - (E) - (F)	**(206.573)**	**(205.099)**	**(86.674)**
L. Debiti bancari non correnti	205.717	205.656	128.163
M. Altre attività finanziarie*	31.492	31.444	31.020
N. Altri debiti non correnti	0	750	0
n1. operazioni di copertura		*0*	
n2. debiti per leasing	*0*	*0*	*0*
n3. debiti finanziari non correnti	*0*	*750*	*0*
O. Indebitamento finanziario non corrente (L) - (M) + (N)	**174.225**	**174.962**	**97.143**
P. Indebitamento finanziario netto/(posizione finanziaria netta) (K) + (O)	**(32.348)**	**(30.137)**	**10.469**

[1] EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) o Margine Operativo L è un indicatore economico non definito negli IFRS, ma utilizzato dal management della societ monitorare e valutare l'andamento operativo della stessa, in quanto non influenzato dalla volatilità a agli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall'ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché dalle relative politiche di ammortamento. Tale indica definito da Datalogic come Utile/perdita del periodo al lordo degli ammortamenti di immobilizz materiali ed immateriali, dei costi non ricorrenti, degli oneri e proventi finanziari e delle impos reddito.

[2] L'analisi patrimoniale e finanziaria riclassificata evidenzia aggregazioni utilizzate dal Manageme valutare l'andamento patrimoniale-finanziario del Gruppo. Trattatasi di misure generalmente adottate prassi della comunicazione finanziaria, immediatamente riferibili ai dati contabili degli schemi prim bilancio che tuttavia non sono identificate come misure contabili nell'ambito degli IFRS e pertant oggetto di verifica da parte della Società di Revisione.