



## **CURRICULUM VITAE di ROBERTO PISA**

### **DATI PERSONALI:**

---

- Nato a New York il 25 Marzo 1962, da padre italiano e madre inglese.
- Cittadino Italiano.
- Ha vissuto per più di due anni a New York, Roma, Atene, Pechino, Strasburgo, Bruxelles, Milano, Firenze e Vicenza.
- Residente a Milano - Sposato- Quattro figli.
- Madrelingua Italiano, Inglese, Francese.

### **ESPERIENZE PROFESSIONALI:**

---

#### **GEN 2013- OGGI :            AMMINISTRATORE UNICO -CL PARTNERS SRL**

Roberto ha fondato e gestisce la società CLP srl, una Advisory Company che opera per investitori e creditori in progetti di Ristrutturazione o di Rilancio. CLP opera anche come Advisor in Operazioni di M&A.

Ha servito diversi Consigli tra cui: NMS Spa, GGP SpA, Limoni SpA, Gi Group, Tiscali Italia SpA.

#### **DIC 2017 - OTT 2020 :        CONSIGLIERE DELEGATO -TMD Terra Moretti**

Consigliere Delegato della divisione vinicola. ( Bellavista, Sella e Mosca, Teruzzi, Contaldi , Petra). Mandato di integrazione dell'acquisizione Sella e Mosca ( fine 2017). Delega du Finanza, ICT, Organizzazione

#### **FEB 2016 - SET 2017 :        CEO -SIRTI SPA**

Ha assistito Pillarstone nel processo di acquisizione di Sirti SpA (€600m di fatturato e circa 4000 dipendenti) . Al Closing è stato nominato Interim CEO per avviare la tesi di investimento

#### **MAR 2013 - SET 2015:        PRESIDENTE E AD -FINLOMBARDA SGR**

Finlombarda era il fondo regionale per investimenti in Equity, con una dotazione di € 80m.

## **SET 2006 - DIC 2012 : SENIOR PARTNER -BC PARTNERS**

Senior Partner del fondo BC Partners ( uno dei maggiori fondi paneuropei nel 2006) e Amministratore Delegato società italiana.

Ha attivamente partecipato al fund raising del fondo 9 ( closing di € 6,5bn)

Ha partecipato al Comitato Investimenti del Fondo.

La sua responsabilità precipua è quella di intervenire in alcune delle società partecipate del fondo in difficoltà (industriale o finanziaria) per ottimizzarne la gestione.

Ha fatto parte dei CdA di:

-Mark 4: costruttore di componenti auto ( fatturato di €1200m).

-Fitness First: leader mondiale nella gestione delle palestre ( fatturato di € 900m e 12000 dipendenti)

-Baxi: Leader Europeo nella produzione e commercializzazione di caldaie (€ 1200m)

-Dometic :un leader Europeo (€ 800m ) di componenti per l'industria dei caravan e mobile homes.

## **FEB 2006- GEN 2007: CEO -EURALCOM**

CEO di Gruppo ( ad interim) con l'obiettivo di avviare e completare una ristrutturazione dei costi e di trovare un nuovo acquirente.

La società operante nella componentistica automotive, con sede in Olanda, era un Gruppo paneuropeo con circa €480m di fatturato, 13 stabilimenti e 4000 dipendenti. Era detenuto dai fondi di private equity (Arca Merchant, Folders, Nova).

## **MAR 2003 - MAR 2006: DIRETTORE CENTRALE -FIAT HOLDING SPA**

Alle dirette dipendenze dell'Amministratore Delegato del Gruppo Fiat, ( Nel 2013, il Gruppo fatturava circa € 50bn con 160.000 dipendenti) aveva la responsabilità per la definizione del piano di rilancio e della sua successiva attuazione.

In qualità di Chief Restructuring Officer del Gruppo coordinava per il gruppo, le funzioni acquisti, costi indiretti, la produzione. Responsabilità per l'approvazione degli investimenti di Gruppo.

## **LUG 2000 - MAR 2003: PIRELLI CAVI E SISTEMI SpA**

Consigliere Delegato di Pirelli Cavi e Sistemi Italia. Responsabile per sei linee di business con un fatturato complessivo di €600 milioni e 11 stabilimenti.

Membro del CdA di Pirelli Cavi e Sistemi.

Nominato Senior Vice President di Business Unit

## **MAR 1993- GIU 2000 : GENERAL ELECTRIC COMPANY (USA)**

1999-2000: President & CEO GE Lighting Systems Inc. - Hendersonville N.C. USA

Responsabile di un P&L globale con circa \$ 250m di fatturato. - La divisione operava nel campo degli apparecchi di illuminazione con società in USA, Messico, Spagna, Giappone.

1997-1999: Amministratore Delegato della GE Lighting Italia. (Vicenza)

1995-1997: Product General Manager al Nuovo Pignone ( Firenze).

1993-1995: Manager Business Development presso la sede della GE ( Fairfield CT).

**JAN 1990- MAR 1993:      McKINSEY & CO ( Bruxelles- Milano)**

E' stato Consulente di Direzione a Bruxelles ed a Milano:

**JAN 1986- JAN 1990:      EUROPEAN VYNILS CORPORATION (Bruxelles)**

Società chimica leader in Europa nel settore del PVC (€ 2bn, 7000 dipendenti) , frutto di una jv tra ENI e ICI.

Assistente al responsabile Finanza (1986-88)

Responsabile del Group Management Accounting (1988-90).

### **FORMAZIONE SCOLASTICA:**

---

**1980:** Ha ottenuto il Baccalauréat Francese (Liceo Matematico) presso il Liceo Kléber di Strasburgo (Fr) con la distinzione.

**1983:** Ha conseguito il diploma P.I.M. (Program of International Management) presso l' Ecole des Hautes Etudes Commerciales (H.E.C.) di Parigi.

**1985:** Laureato in Economia Politica all'Università Bocconi con 110 e Lode.

**1990:** Durante il periodo lavorativo ha ottenuto un M.B.A. all'Università di Lovanio – Belgio

Milano, Marzo 2021-03-05

Autorizzo il trattamento dati ai sensi della legge 196/2003 e dell'Art. 13 EU 2016/679





## **CURRICULUM VITAE of ROBERTO PISA**

### **PERSONAL DATA:**

Born in New York (USA) on the 25 March 1962, from an Italian father and English Mother.  
Italian Citizen.

Has lived for over two years in New York, Rome, Athens, Peking, Strasbourg, Bruxelles, Milano, Florence, Vicenza.  
Resident in Milano - Married- Four Children.

- Fluent in Italian, English, French.

### **PROFESSIONAL EXPERIENCES:**

#### **JAN 2013- TODAY : FOUNDER AND MD - CL PARTNERS SRL**

Roberto has founded CLP, an Advisory firm that operates for Investors and Creditors in Restructuring and Relaunch projects. CLP also acts as an Advisor on M&A projects.

Served a number of Boards amongst which: NMS Spa, GGP SpA, Limoni SpA, Gi Group, Tiscali Italia SpA.

#### **DEC 2017 - OCT 2020 CO- CEO TMD- Terra Moretti**

Co-CEO of the wine business. ( Bellavista, Sella e Mosca, Teruzzi, Contaldi , Petra). Mandate to merge the acquisition of Sclla and Mosca in TMD (end 2017) . Power of attorney on Finance, ICT, HR.

#### **FEB 2016 - SEP 2017 : CEO SIRTI SPA**

Supported the acquisition process of Sirti SpA by Pillarstone ( in 2016 Turnover was approx €600m with 4000 employees). At closing, Roberto was appointed as the interim CEO to lead the investment thesis.

#### **MAR 2013 - SEP 2015: CHAIRMAN AND CEO FINLOMBARDA SGR**

Finlombarda SgR was the Regional Fund of the Lombardy Region with a total commitment of € 80m.



**SEP 2006 - DEC 2012 : SENIOR PARTNER BC PARTNERS**

Senior Partner of BC Partners ( one of the largest pan european funds in 2006) and Managing Director of the Italian Subsidiary.

Participated to the Fund Investment Committee.

Has actively participated in the fund raising of fund 9 ( € 6,5bn at closing).

His prime responsibility was to support the troubled investments , and define relaunch plans.  
Was part of the following boards:

- Mark 4: manufacturer of components in the auto industry. ( € 1200m of turnover).
- Fitness First: world leader in gym facilities. ( € 600m of turnover and 12000 employees)
- Baxi: European Leader in Boilers and heat exchangers (€ 1200m of turnover)
- Dometic : European Leader (€ 800m ) of components for the Caravan and Mobile Homes industry.

**FEB 2006- JAN 2007: CEO EURALCOM**

Group CEO (ad interim) with the purpose of completing a debt and cost restructuring and find a new shareholder.

The Company was operating in the automotive components industry, with headquarters in Holland, A pan european Group with a turnover of €480m, 13 plants and 4000 employees. Was owned by PE firms.

**MAR 2003 - MAR 2006: CRO FIAT HOLDING SPA**

Reporting to the Group CEO, was in charge of defining and implementing the Relaunch plan. (in 2013 the group had a turnover of approx. € 50bn and 160.000 employees.)

As the Group Chief Restructuring Officer, he coordinated amongst others, the Group purchasing, indirect costs, manufacturing productivity. He was responsible for the Group investment decisions.

**JUL 2000 - MAR 2003: PIRELLI CAVI E SISTEMI SpA**

**Managing Director** of Pirelli Cavi e Sistemi Italia ( now Prysmian Group). Responsible for six product lines with a turnover of €600 m and 11 plants.

**Board member** of Pirelli Cavi e Sistemi SpA.

Appointed **Senior Vice President of Business Unit**

**MAR 1993- JUN 2000 : GENERAL ELECTRIC COMPANY (USA)**

**1999-2000:** President & CEO GE Lighting Systems Inc. – Hendersonville N.C. USA

Responsible for a global P&L with a Turnover of \$ 250m.

The Business operated in the lighting fixtures business with plants in the USA, Mexico, Spain, Japan.

**1997-1999:** Managig director of GE Lighting Italia. (Vicenza)

**1995-1997:** Product General Manager at Nuovo Pignone ( Firenze).

**1993-1995:** Manager Corporate Business Development ( Fairfield CT).

**JAN 1990- MAR 1993:      McKINSEY & CO ( Bruxelles- Milano)**

Business Consultant in Bruxelles and Milan.

**JAN 1986- JAN 1990:      EUROPEAN VYNILS CORPORATION (Bruxelles)**

EVC was the leading European PVC company ( Turnover € 2bn, 7000 employees), originated from a jv between ENI e ICI.

Assistent Treasurer (1986-88)

Group Management Accounting (1988-90).

**EDUCATION:**

---

1980: French Baccalauréat (Maths Section) at the Lycée Kléber of Strasbourg (Fr) with distinctions.

1983: P.I.M. degree (Program of International Management) at the Ecole des Hautes Etudes Commerciales (H.E.C.) in Paris

1985: Graduated in Economics at the Bocconi University *cum Laude*.

1990: During his working experience he completed an M.B.A. at the University of Louvain - Belgium.

Milan, March 2021-03-05

Autorizzo il trattamento dati ai sensi della legge 196/2003 e dell'Art. 13 EU 2016/679

